



## Senior Sales Manager (m/w)

Berufserfahrene, Vollzeit, unbefristeter Vertrag, Vertrieb, Handel & Einkauf, Sales, Marketing  
DeutschlandCard GmbH, Bayern, München

### Ihre Herausforderungen

Als **Senior Sales Manager (m/w)** übernehmen Sie im Wesentlichen die folgenden Aufgaben:

- ✓ Erstellung von innovativen Vertriebskonzepten und –strategien zur Sicherstellung unserer Wachstumsziele
- ✓ Analyse und Beobachtung von relevanten Märkten im Umfeld Multipartner-/ Kundenbindungsprogrammen
- ✓ Eigenverantwortliche Neukundenakquise (von Identifikation der potenziellen Kunden bis zum Vertragsabschluss)
- ✓ Erstellung und Berechnung von Kalkulationen, Business Cases und Angeboten
- ✓ Federführung bei Vertragsverhandlungen

### Ihr Profil

Sie haben Ihr betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen oder können eine vergleichbare Qualifikation vorweisen. In jedem Fall verfügen Sie über mind. drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb. Sie haben Erfahrung bei der Neukundenakquise und können dies auch durch entsprechende Vertriebsserfolge nachweisen. Zudem kennen Sie sich im Umfeld von Multipartnerprogrammen/ Kundenbindungslösungen aus und haben Freude, sich mit komplexeren und marketingorientierten Dienstleistungen zu beschäftigen.

Neben Ihrer internationalen Expertise überzeugen Sie durch Ihr sicheres Auftreten und Ihre kommunikativen Fähigkeiten. Zudem ist Ihre Arbeitsweise von Selbständigkeit, Eigeninitiative und strukturiertem Vorgehen geprägt. Sie sind ein Teamplayer, sprechen verhandlungssicheres Englisch und sind sicher im Umgang mit MS-Office.

### Wir über uns

Die DeutschlandCard GmbH ist ein Tochterunternehmen der arvato AG, des internationalen Medien- und Kommunikationsdienstleisters von Bertelsmann. Die Gesellschaft mit Sitz in München ist Betreiber eines kartenbasierten Multipartnerprogrammes für Deutschland. Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen erhalten mit diesem Endkunden-orientierten Bonuskartenprogramm eine effektive und effiziente Kundenbeziehungsmanagement-Lösung.

### Wir bieten

- ✓ Eine abwechslungsreiche, selbstständige und spannende Tätigkeit in einem etablierten Unternehmen mit flachen Hierarchien und damit kurzen Entscheidungswegen.
- ✓ Ein hervorragendes Arbeitsklima mit freundlichen und hilfsbereiten Kollegen/-innen.
- ✓ Eine leistungsgerechte Entlohnung.
- ✓ Spannende Entwicklungsmöglichkeiten und umfangreiche Sozialleistungen des Bertelsmann Konzerns.

Haben Sie Interesse als **Senior Sales Manager (m/w)** für uns tätig zu werden? Dann freuen wir uns auf ihre Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin. Um eine zeitnahe Bearbeitung Ihrer Bewerbung zu gewährleisten, empfehlen wir Ihnen eine **Online-Bewerbung**. Bitte beziehen Sie sich auf die **Kennziffer ad 442**.

Senden Sie Ihre Bewerbung an:

arvato / embrace Recruiting  
Services  
Verena Lipsmeier  
Postfach 90 20 00  
33312 Gütersloh  
[ad-karriere@bertelsmann.de](mailto:ad-karriere@bertelsmann.de)